

Powerful Professionals Workshops

Consultation Professionnelle – Compétences en Partenariats d’Affaires

Beaucoup de professionnels ont une combinaison de scolarité et d'expérience dans leur profession, mais rien ou presque n'a été enseigné spécifiquement comment être un "conseiller professionnel" ou comment établir des partenariats efficaces et offrir leur expertise aux clients pour répondre aux besoins des entreprises et influencer d'une manière constructive les décideurs.

Cet atelier est le leader du marché international de premier plan en terme de consultation professionnelle conçu pour améliorer votre efficacité professionnelle globale en développant des compétences comme expert en consultation et partenariats d'affaires.

De véritables professionnels ayant réussi choisissent le partenariat comme étant la meilleure façon d'aborder leurs relations avec leurs clients. Ceux-ci fondent leur pratique sur un processus structuré de consultation en 5 étapes. Ceci est le fondement de la série d'ateliers professionnels efficaces.

Plus de 15,000 participants du monde entier ont bénéficié de cette série d'ateliers de conception Canadienne.

À QUI S'ADRESSE CET ATELIER

Cet atelier est d'une importance cruciale pour les professionnels qui sont en mesure de fournir conseil et / ou offrir des solutions à leurs clients ou collègues de travail. Spécialement conçu pour les professionnels dans les domaines suivants: Ressources humaines, informatique, ingénierie, loi, finance, santé, gestion, administration, etc



OBJECTIFS DE L'ATELIER

Cette session permettra aux professionnels de devenir plus efficace et apprécié en développant des expertises en consultation et des compétences en partenariats d'affaires.

Ceci est réalisé en utilisant une approche mixte de l'apprentissage, intégrant l'apprentissage facilité par des présentations, des discussions de groupe et des sessions / simulations de pratique . Les participants apprendront comment:

- Parvenir à une compréhension plus claire du rôle de conseiller
- Utiliser un processus en cinq étapes pour diriger des projets
- Développer des relations et des capacités d'écoute
- Clarifier les attentes/rôles avec les clients
- Poser des questions efficaces afin de recueillir des données
- Trier rapidement des situations complexes
- Dire «non» avec des options
- Proposer des recommandations, gérer la résistance
- Faciliter le changement et maintenir une perspective positive
- Obtenir l'engagement des clients à l'action
- Conclure un projet de façon efficace

LE PROCESSUS EN 5 ÉTAPES DE LA LIVRAISON DE L'EXPERTISE

1. Explorez les Besoins
2. Clarifier les attentes
3. Recueillir l'information
4. Recommander les changements
5. Bilan / clôture



LOGISTIQUE

Dates: Oct 22+23 Halifax
Nov 7+8 Montreal
Nov 25+26 Toronto
Dec 1+2 Dubai

Coût: 1295\$ par personne or groupes privées de 12 = 12995\$ plus transportation participants additionnels 695\$

Cet atelier est présenté en collaboration avec GWA Training Brokers Inc., matériel sous entente de licence avec Murray Hiebert & Colleagues Inc., et livré par un instructeur certifié.

Contact: 902.422.3483 ou
info@gwatrainingbrokers.com
www.gwatraining.com ou
www.powerful2lead.com